NEWSLETTER JANUAR 2017

Sehr geehrte Partner,

das Jahr 2016 verlief für EPCO außergewöhnlich. Einerseits durch das Erscheinen von Riverside an unserer Seite ab Sommer - auf der anderen Seite durch eine herausragende Wachstumsrate (+ 28 %). Wir danken Ihnen für Ihr ständig wachsendes Vertrauen, das es uns erlaubt, solche Ergebnisse zu erzielen und unsere führende Position auf dem europäischen Markt von Sektionaltorelementen zu bestätigen.

Um diesen Wachstumskurs fortzusetzen, werden wir in eine dritte Fertigungslinie investieren, die in diesem Jahr in Südpolen aufgebaut wird. Über die Entwicklung dieses Projektes halten wir Sie natürlich auf dem Laufenden.

Gleichzeitig investieren wir auch in Personal: unsere neuer Ingenieur François Glasset kümmert sich seit Anfang des Monats um die Feinabstimmung unserer Prozess- und Qualitätskontrolle. Auch unser Vertriebsteam bekommt Zuwachs: Tjerk Van Tol übernimmt die Position von Marco Blonk (ab sofort neuer Vertriebsleiter), außerdem stößt Jean-François Nieuwland zur Mannschaft. Diese beiden Nachwuchskräfte aus der Torbranche verstärken unser Team von Spezialisten mit dem erklärten Ziel, Ihnen optimalen Service zu bieten und gemeinsames Wachstum zu ermöglichen.

Begeistert starten wir ins Jahr 2017 und möchten Ihnen unsere besten Wünsche für das neue Jahr senden: Erfolg, Glück und viele gute Momente mit netten Menschen.

Das EPCO-Team.

Jean-François Nieuwland (sales manager)
Tjerk Van Tol (sales manager)
François Glasset (production engineer)

EPCO

YOUR NEEDS. OUR PANELS.